

Pendampingan Penerapan Sistem Aplikasi Penjualan Pada Mega Prima Elektro

Assistance in Implementing the Sales Application System at Mega Prima Elektro

Yandi Suprpto^a, Jolin^b

Fakultas Bisnis dan Manajemen, Universitas Internasional Batam^{a,b}

^ayandi.suprpto@uib.ac.id

Disubmit : 21 Desember 2024, Diterima : 16 Januari 2025, Dipublikasi : 31 Januari 2025

Abstract

Mega Prima Elektro is a business engaged in general supplier sales of electronics and other supporting tools, facing various challenges in managing sales transactions, inventory, and financial reports, which are still carried out manually. The implementation of a Sales Application System at Mega Prima Elektro aims to develop and implement a digital sales application to improve operational efficiency in the Mega Prima Elektro electronics store. To address these issues, a digital application-based sales system using Microsoft Access was designed and implemented, encompassing sales transaction management, real-time inventory monitoring, and automatic financial report generation. The research method used is qualitative, employing observation, interviews, and documentation approaches. The implementation process began with system requirements analysis, followed by database design, the development of forms and queries for transactions, and the creation of integrated financial reports. The results of the system implementation showed improvements in operational efficiency and financial management. This application successfully facilitated transaction recording, minimized human errors, and streamlined inventory monitoring and automated financial report generation. Thus, the implementation of the Microsoft Access-based sales application system has positively impacted the productivity and operational effectiveness of Mega Prima Elektro.

Keywords: Microsoft Access, Sales Application System, Inventory Management, Financial Reports

Abstrak

Mega prima elektro merupakan sebuah usaha yang bergerak dibidang general supplier penjualan elektronik dan alat pendukung lainnya menghadapi berbagai kendala dalam pengelolaan transaksi penjualan, stok barang, dan laporan keuangan yang masih dilakukan secara manual. Penerapan Sistem Aplikasi Penjualan pada Mega Prima Elektro bertujuan untuk mengembangkan dan mengimplementasikan aplikasi penjualan digital guna meningkatkan efisiensi operasional di toko elektronik Mega Prima Elektro. Dalam rangka mengatasi permasalahan tersebut, dilakukan perancangan dan penerapan sistem penjualan aplikasi berbasis digital Microsoft Access yang mencakup pengelolaan transaksi penjualan, pemantauan stok barang secara *real-time*, serta pembuatan laporan keuangan secara otomatis. Metode penelitian yang digunakan adalah kualitatif dengan melalui pendekatan observasi, wawancara, dan dokumentasi. Proses implementasi dimulai dengan analisis kebutuhan sistem, diikuti dengan perancangan database, pengembangan form dan query untuk transaksi, serta pembuatan laporan keuangan yang terintegrasi. Hasil dari penerapan sistem ini menunjukkan peningkatan dalam hal efisiensi operasional dan pengelolaan keuangan. Aplikasi ini berhasil mempermudah pencatatan transaksi, meminimalkan kesalahan manusia, serta mempermudah pemantauan stok barang dan pembuatan laporan keuangan secara otomatis. Dengan demikian, penerapan sistem aplikasi penjualan berbasis Microsoft Access ini memberikan dampak positif pada peningkatan produktivitas dan keefektifan operasional di Mega Prima Elektro.

Kata Kunci: Microsoft Access, Sistem Aplikasi Penjualan, Manajemen Inventaris, Laporan Keuangan.

1. Pendahuluan

Perkembangan teknologi informasi saat ini telah membawa perubahan signifikan dalam berbagai sektor industri, termasuk sektor usaha kecil dan menengah (UMKM). UMKM merupakan salah satu bentuk dorongan perekonomian suatu negara yang memiliki pengaruh signifikan dalam kesejahteraan masyarakat (Hesniati & Vernando, 2024). Salah satu tantangan utama yang dihadapi oleh UMKM, khususnya di sektor perdagangan seperti toko elektronik, adalah bagaimana mengelola proses penjualan, stok barang, dan laporan keuangan secara efektif dan efisien. Banyak toko elektronik, terutama yang berskala kecil dan menengah, masih bergantung pada metode manual dalam pencatatan transaksi dan pengelolaan stok, yang seringkali memunculkan berbagai masalah, seperti kesalahan pencatatan, ketidakakuratan stok, dan keterlambatan dalam pembuatan laporan (Raharjo & Rofiuddin, 2022).

Ditengah pesatnya perkembangan teknologi informasi dan digitalisasi, banyak para pelaku bisnis khususnya UMKM mulai menyadari pentingnya digitalisasi untuk meningkatkan efisiensi operasional mereka. Penting bagi UMKM untuk mengadopsi teknologi yang dapat meningkatkan daya saing dan mempercepat proses transformasi bisnis (Marheni & Kristina, 2024). Salah satu solusi yang dapat diimplementasikan adalah penggunaan **sistem aplikasi penjualan berbasis digital**, yang dapat mempermudah proses pencatatan transaksi penjualan, pengelolaan stok, dan pembuatan laporan keuangan secara otomatis (Syariat & Samsudin, 2020). Meskipun penerapan sistem ini sangat sederhana dan tidak perlu menggunakan aplikasi khusus, metode ini sangat rentan terhadap perselisihan dalam transaksi penjualan (Putri et al., 2023). Akibatnya, pengelolaan keuangan yang kurang efektif menghambat kegiatan operasional dan pengelolaan inventaris. Penggunaan teknologi penjualan berbasis digital dalam sebuah manajemen bisnis dapat meningkatkan efisiensi operasional dan akurasi pencatatan laporan keuangan (Marheni & Sherry, 2024).

Salah satu platform yang sangat populer dan sering digunakan untuk membangun aplikasi database adalah **Microsoft Access**. Penerapan sistem aplikasi penjualan berbasis digital seperti Microsoft Access ini tentunya dapat memudahkan para pelaku usaha dalam menjalankan kegiatan operasional serta memungkinkan pengguna untuk membuat dan mengelola aplikasi *database* dengan cara yang lebih mudah dan cepat, tanpa memerlukan pengetahuan teknis yang mendalam (Dumalang et al., 2023). Sistem aplikasi penjualan ini dapat mengurangi tingkat kesalahan pencatatan laporan serta dapat melihat ketersediaan stok barang. Fitur-fitur yang ada di dalam Microsoft Access memungkinkan pengguna untuk mendesain form untuk input data, membuat query untuk pencarian dan analisis data, serta menghasilkan laporan-laporan yang berguna untuk mengambil keputusan bisnis (Itan & Meiviana, 2024). Hal ini menjadikan Microsoft Access sebagai pilihan yang tepat untuk suatu perusahaan yang membutuhkan aplikasi penjualan yang terjangkau dan dapat disesuaikan dengan kebutuhan. Microsoft Access juga digunakan untuk mempercepat proses transaksi penjualan serta keakuratan pelaporan keuangan suatu perusahaan (Komalasari et al., 2024).

Meskipun Microsoft Access menawarkan kemudahan dalam pembuatan aplikasi penjualan, masih banyak UMKM yang belum memanfaatkan bahkan menggunakan sistem ini. Mega Prima Elektro merupakan salah satu UMKM yang ada di Kota Batam menghadapi permasalahan dalam penggunaan sistem aplikasi penjualan berbasis digital. Toko ini menghadapi tantangan signifikan dalam meningkatkan efisiensi operasional dan pengalaman pelanggan seiring dengan

meningkatnya permintaan produk elektronik. Meskipun kami telah berkomitmen untuk menyediakan produk berkualitas, sistem aplikasi penjualan yang saat ini digunakan tidak sepenuhnya memenuhi kebutuhan modern yang diharapkan oleh pelanggan. Pengelolaan inventaris yang kurang optimal sering kali mengakibatkan ketidaksesuaian antara permintaan dan ketersediaan produk, menyebabkan kekurangan atau kelebihan stok yang merugikan perusahaan serta rentan terhadap kesalahan yang pada akhirnya menghambat perkembangan bisnis. Saat ini, pengelolaan sistem aplikasi penjualan yang ada di Mega Prima Elektro masih sangat sederhana yang sering menyebabkan kesulitan dalam memantau stok barang secara akurat serta membuat sistem pelaporan keuangan yang tidak terstruktur. Pemilik tentunya sering merasakan adanya perselisihan dalam membuat laporan keuangan serta kesulitan untuk menganalisa kondisi arus finansial mereka secara efektif.

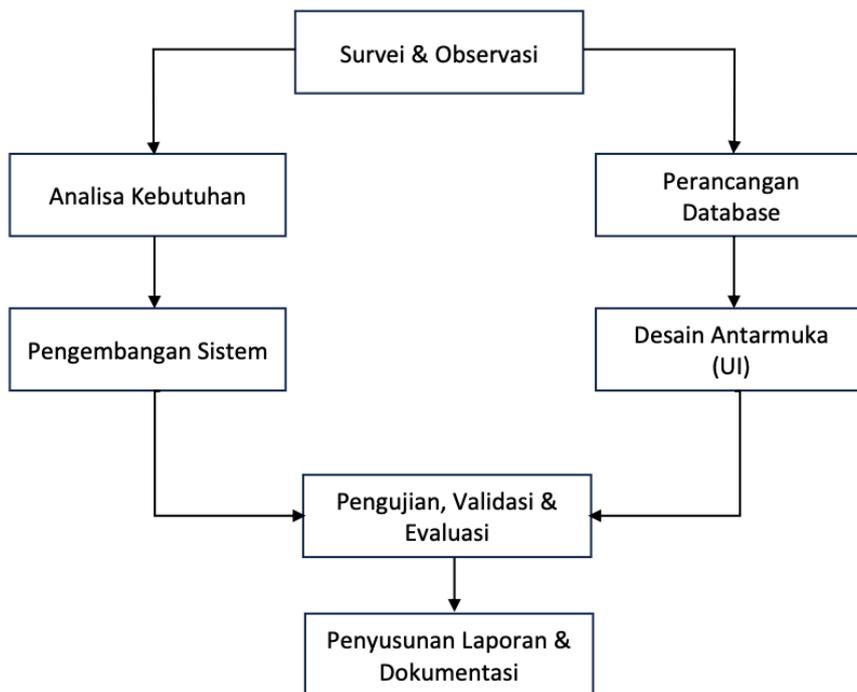
Dalam era digital dan serba praktis saat ini, Mega Prima Elektro menyadari bahwa pelanggan tidak hanya mencari produk berkualitas, tetapi juga pengalaman berbelanja yang efektif dan efisien. Mega Prima Elektro memiliki visi untuk menjadi toko general supplier terdepan yang menyediakan beragam produk elektronik dan peralatan pendukung dengan kualitas terbaik serta layanan pelanggan yang memuaskan. Dalam menjalankan visi ini, misi dari toko ini adalah menyediakan produk berkualitas dari merek terkemuka, mengutamakan kepuasan pelanggan melalui pelayanan yang ramah dan responsif, serta selalu mengikuti perkembangan teknologi dan penggunaan sistem aplikasi terbaru. Dengan pengalaman dan reputasi yang baik dalam industri ini, Mega Prima Elektro telah melayani berbagai kebutuhan pelanggan, mulai dari individu hingga perusahaan besar. Sebagai bentuk komitmen terhadap kualitas dan pelayanan, perusahaan ini terus berinovasi dan memperluas jangkauan produknya. Mega Prima Elektro bertekad untuk mengembangkan sistem aplikasi penjualan yang lebih modern, praktis, dan akurat. Pengembangan ini bertujuan untuk meningkatkan manajemen inventaris, mempercepat proses transaksi dan mengoptimalkan laporan keuangan. Dengan langkah ini, Mega Prima Elektro berharap dapat memenuhi harapan pelanggan dan tetap bersaing di pasar yang semakin kompetitif.

2. Metode

Kegiatan implementasi ini menggunakan metodologi kualitatif yang bertujuan untuk menggali pemahaman yang mendalam mengenai permasalahan operasional yang dihadapi oleh **Mega Prima Elektro** dalam pengelolaan transaksi penjualan, stok barang, dan laporan keuangan. Pada kegiatan kerja praktek ini, pengumpulan data dilakukan dengan melakukan survei langsung ke lokasi penelitian. Metode kualitatif dipilih karena lebih sesuai untuk memahami konteks dan persepsi pelaku usaha terhadap permasalahan yang ada, serta untuk merancang solusi sistem yang tepat guna. Penelitian ini menggunakan kombinasi teknik **observasi**, **wawancara**, dan **dokumentasi** untuk mengumpulkan data yang relevan dan akurat. Metode ini diharapkan dapat memberikan gambaran yang jelas mengenai kebutuhan sistem yang harus dibangun, serta pemahaman tentang permasalahan yang dihadapi oleh toko dalam hal transaksi penjualan dan laporan keuangan.

Selanjutnya proses perancangan sistem aplikasi penjualan berbasis Microsoft Access dilakukan melalui beberapa tahapan. Dengan mengikuti tahapan persiapan, pelaksanaan, dan penilaian serta pelaporan, Mega Prima Elektro dapat mengimplementasikan metodologi yang telah diuraikan secara sistematis dan

memastikan bahwa semua data yang dikumpulkan dapat memberikan wawasan yang mendalam untuk menerapkan sistem aplikasi penjualan berbasis digital yang sukses. Berikut merupakan *flowchart* mengenai tahapan perancangan tersebut:



Gambar 1. Flowchart Proses Perancangan Luaran Kegiatan

Sumber: Penulis (2024)

- a. Survei & Observasi
Pada tahap ini penulis mencari lokasi untuk dijadikan tempat kegiatan kerja praktek serta melakukan observasi mengenai keadaan dan kondisi permasalahan yang dihadapi oleh tempat yang akan dijadikan objek implementasi kerja praktek.
- b. Analisa Kebutuhan
Pada tahap ini dilakukan identifikasi masalah dan kebutuhan pengguna. Observasi dan wawancara dengan pemilik serta karyawan staf untuk mencari informasi yang faktual dan akurat serta memahami kendala yang dihadapi sesuai dengan kebutuhan penggunaan.
- c. Perancangan *Database*
Setelah dilakukannya analisa kebutuhan, tahap berikutnya adalah merancang *database*. Ini mencakup pembuatan tabel untuk transaksi penjualan, stok barang dan laporan keuangan untuk mendukung fungsionalitas dalam mengoperasikan sistem aplikasi penjualan.
- d. Pengembangan Sistem
Tahap ini melibatkan pembangunan aplikasi menggunakan Microsoft Access, termasuk pembuatan form, query, dan laporan. Sistem akan diuji untuk memastikan bahwa aplikasi dapat berfungsi sesuai dengan kebutuhan pengguna.
- e. Desain Antarmuka (UI)
Desain antarmuka dilakukan dengan fokus pada kemudahan penggunaan. Formulir untuk input data penjualan, pengelolaan stok, dan laporan akan dirancang untuk memudahkan pengguna dalam mengoperasikan aplikasi.
- f. Pengujian, Validasi & Evaluasi

Tahap selanjutnya yaitu dimana aplikasi selesai dikembangkan, dilakukan pengujian untuk memastikan aplikasi berjalan dengan baik. Pengujian ini mencakup uji fungsionalitas dan uji penggunaan oleh staf toko untuk memverifikasi kesesuaian aplikasi dengan kebutuhan bisnis

g. Penyusunan Laporan & Dokumentasi

Pada tahap akhir ini, penulis menyusun laporan mengenai proses kegiatan selama menjalankan kerja praktek membuat dokumentasi yang mencakup instruksi teknis menggunakan dan mengelola *database* laporan keuangan

3. Hasil Dan Pembahasan

Rancangan Luaran Kegiatan

Rancangan yang akan diterapkan oleh penulis selama menjalankan kegiatan kerja praktek ini yaitu mengimplementasikan sistem aplikasi penjualan berbasis digital Microsoft Access. Pembuatan sistem aplikasi penjualan yang baru ini digunakan untuk meningkatkan manajemen inventaris, mempercepat proses transaksi dan mengoptimalkan laporan keuangan. Dengan langkah ini, Mega Prima Elektro dapat memudahkan kegiatan operasional yang lebih efisien. Luaran kegiatan kerja praktek ini meliputi beberapa objek dan komponen yang dibuat dalam Microsoft Access untuk menunjang operasional Mega Prima Elektro dalam mengelola transaksi penjualan, stok barang, serta laporan keuangan. Adapun komponen yang telah dirancang meliputi **tabel, query, forms, dan laporan (reports)** sebagai berikut:

1) Pembuatan Tabel pada Microsoft Access

Tabel-tabel yang dibuat dalam sistem aplikasi penjualan ini bertujuan untuk menyimpan data penting yang diperlukan dalam transaksi penjualan dan pengelolaan bisnis. Tabel yang telah dirancang berisi:

a. Tabel Barang

Tabel ini berfungsi untuk menyimpan informasi mengenai produk elektronik yang tersedia di toko, termasuk kode barang, nama barang, harga jual dan harga beli. Setiap entri barang akan memiliki ID unik yang digunakan sebagai referensi dalam transaksi penjualan.

KODE BARANG	NAMA BARANG	HARGA BELI	HARGA JUAI	Click to Add
B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp17.500	Rp22.000	
B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp21.000	Rp35.500	
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp26.000	Rp41.000	
B04	LAMPU LED POPULED 40W	Rp32.000	Rp47.500	
B05	COLOKAN LISTRIK 3 SC	Rp58.000	Rp68.000	
B06	COLOKAN LISTRIK 4 SC	Rp65.200	Rp72.000	
B07	COLOKAN LISTRIK 5 SC	Rp78.000	Rp80.000	
B08	COLOKAN LISTRIK POLOS 3 SC	Rp105.500	Rp120.000	
B09	COLOKAN LISTRIK POLOS 4 SC	Rp120.000	Rp135.000	
B10	COLOKAN LISTRIK POLOS 5 SC	Rp130.000	Rp155.000	
B11	COLOKAN LISTRIK POLOS 6 SC	Rp120.000	Rp165.000	
B12	KULKAS AQUA 1 PINTU	Rp2.150.000	Rp2.630.000	
B13	KULKAS AQUA 2 PINTU	Rp3.220.000	Rp3.988.000	
B14	MESIN CUCI AQUA 8KG	Rp1.388.500	Rp1.550.000	
B15	MESIN CUCI AQUA 10KG	Rp1.489.000	Rp2.010.000	
B16	MESIN CUCI AQUA 12KG	Rp2.285.000	Rp2.895.000	
B17	KIPAS ANGIN MIYAKO 12 INCH	Rp115.000	Rp198.000	
B18	KIPAS ANGIN MIYAKO 16 INCH	Rp247.000	Rp322.000	
B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp10.500	Rp16.000	
B20	STOP KONTAK VISALUX TIPE B	Rp10.500	Rp16.000	
B21	STOP KONTAK VISALUX TIPE C	Rp10.500	Rp16.000	
B22	TELEVISI SAMSUNG 24 INCH	Rp1.110.000	Rp1.556.000	
B23	TELEVISI SAMSUNG 32 INCH	Rp1.598.000	Rp1.980.000	
B24	RICE COOKER MIYAKO 1 LITER	Rp205.000	Rp248.000	
B25	RICE COOKER MIYAKO 1,2 LITER	Rp228.000	Rp278.000	
B26	BLENDER MIYAKO 3 TABUNG	Rp238.000	Rp298.000	
B27	KIPAS ANGIN MINI	Rp22.000	Rp35.000	
*		Rp0	Rp0	

Gambar 2. Tampilan Tabel Barang Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

b. Tabel Detail

Tabel ini berfungsi untuk menyimpan detail transaksi penjualan, seperti barang yang dijual, jumlah yang dibeli, harga satuan, dan total harga per item. Tabel ini terhubung dengan tabel penjualan untuk mencatat setiap transaksi secara rinci.

NOTA	KODE BARANG	JUMLAH JUAL	TOTAL JUAL
1	B03	1	Rp41.000
1	B10	1	Rp155.000
2	B01	1	Rp22.000
3	B02	1	Rp35.500
3	B19	10	Rp160.000
4	B03	3	Rp123.000
4	B04	3	Rp142.500
4	B21	7	Rp112.000
5	B05	1	Rp68.000
5	B01	2	Rp44.000
7	B08	1	Rp120.000
7	B17	1	Rp198.000
8	B14	1	Rp1.550.000
8	B05	1	Rp68.000
9	B02	2	Rp71.000
10	B03	2	Rp82.000
10	B21	2	Rp32.000
12	B22	1	Rp1.556.000
12	B06	1	Rp72.000
12	B19	1	Rp16.000
13	B27	3	Rp105.000
14	B25	1	Rp278.000
14	B20	1	Rp16.000
15	B01	2	Rp44.000
16	B24	1	Rp248.000
16	B19	1	Rp16.000
17	B22	1	Rp1.556.000
17	B19	1	Rp16.000
18	B01	2	Rp44.000
19	B05	1	Rp68.000
19	B26	1	Rp298.000

Gambar 3. Tampilan Tabel Detail Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

c. Tabel Pelanggan

Tabel ini menyimpan data pelanggan, termasuk kode pelanggan, nama, alamat dan nomor telepon pelanggan. Tabel ini mempermudah identifikasi pelanggan serta memungkinkan toko untuk memberikan layanan yang lebih personal.

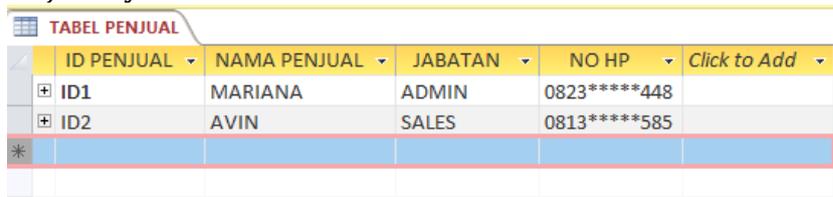
NO PELANGGAN	NAMA PELANGGAN	ALAMAT	NO HP	Click to Add
P1	CUSTOMER	KOTA BATAM	-	
P10	SIAKO	KOTA BATAM	0852*****252	
P11	MARCO	KOTA BATAM	0819*****160	
P12	SARI	KOTA BATAM	0852*****648	
P13	VIKCY	KOTA BATAM	0819*****367	
P14	AHCHANG	KOTA BATAM	0852*****582	
P15	EFLON	KOTA BATAM	0852*****642	
P2	RIKI	KOTA BATAM	0823*****600	
P3	DELVIN	KOTA BATAM	0822*****941	
P4	HALIM	KOTA BATAM	0822*****131	
P5	ARYA	KOTA BATAM	0822*****008	
P6	MARSHANDA	KOTA BATAM	0878*****510	
P7	PUJI SYAFITRI	KOTA BATAM	0895*****937	
P8	MELATI	KOTA BATAM	0819*****528	
P9	HENDRA	KOTA BATAM	0822*****905	

Gambar 4. Tampilan Tabel Pelanggan Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

d. Tabel Penjual

Tabel ini menyimpan data karyawan yang melakukan penjualan, yang meliputi ID penjual, nama dan posisi mereka. Tabel ini berfungsi untuk mencatat siapa yang melakukan transaksi penjualan dan memudahkan penghitungan komisi atau evaluasi kinerja karyawan.



ID PENJUAL	NAMA PENJUAL	JABATAN	NO HP	Click to Add
ID1	MARIANA	ADMIN	0823*****448	
ID2	AVIN	SALES	0813*****585	

Gambar 5. Tampilan Tabel Penjual Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

e. Tabel Penjualan

Tabel ini berfungsi untuk mencatat transaksi penjualan secara keseluruhan, termasuk ID transaksi, tanggal penjualan, ID pelanggan, ID penjual, serta total transaksi. Tabel ini menjadi dasar pembuatan laporan penjualan.



NOTA	TANGGAL	ID PENJUAL	NO PELANGGAN	Click to Add
1	02/12/2024	ID1	P12	
2	02/12/2024	ID1	P1	
3	03/12/2024	ID1	P10	
4	03/12/2024	ID1	P3	
5	04/12/2024	ID1	P1	
7	05/12/2024	ID1	P2	
8	06/12/2024	ID1	P15	
9	07/12/2024	ID1	P4	
10	07/12/2024	ID1	P1	
12	08/12/2024	ID1	P14	
13	09/12/2024	ID1	P1	
14	09/12/2024	ID1	P5	
15	11/12/2024	ID1	P1	
16	11/12/2024	ID1	P1	
17	11/12/2024	ID1	P2	

Gambar 6. Tampilan Tabel Penjualan Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

2) Pembuatan Query pada Microsoft Access

Query berfungsi untuk melakukan pengolahan data yang lebih lanjut, seperti menghitung total penjualan atau membuat laporan kuitansi. Adapun query yang telah dibuat antara lain:

a. Query Kuitansi

Query ini berfungsi untuk menghasilkan kuitansi transaksi penjualan yang berisi informasi lengkap tentang transaksi yang telah dilakukan, termasuk nama pelanggan, barang yang dibeli, harga, dan total tagihan. Hasil dari query ini digunakan untuk mencetak kuitansi sebagai bukti pembayaran

NOTA	TANGGAL	ID PENJUAL	NAMA PENJUAL	NO PELANGGAN	NAMA PELANGGAN	KODE BARANG	NAMA BARANG	HARGA JUAL	JUMLAH JUAL	TOTAL JUAL
1	02/12/2024	ID1	MARIANA	P12	SARI	B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	1	Rp41.000
1	02/12/2024	ID1	MARIANA	P12	SARI	B10	COLOKAN LISTRIK POLOS 5 SC	Rp155.000	1	Rp155.000

Gambar 7. Tampilan Query Kuitansi Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

b. Query Penjualan

Query ini digunakan untuk mengambil data penjualan yang telah dilakukan dalam periode tertentu, baik harian, mingguan, atau bulanan. Query ini menggabungkan data dari tabel **Penjualan**, **Detail**, **Barang**, dan **Pelanggan** untuk menghasilkan informasi yang relevan mengenai transaksi yang terjadi.

NOTA	TANGGAL	ID PENJUAL	NAMA PENJUAL	NO PELANGGAN	NAMA PELANGGAN	KODE BARANG	NAMA BARANG	HARGA JUAL	JUMLAH JUAL	TOTAL JUAL
1	02/12/2024	ID1	MARIANA	P12	SARI	B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	1	Rp41.000
1	02/12/2024	ID1	MARIANA	P12	SARI	B10	COLOKAN LISTRIK POLOS 5 SC	Rp155.000	1	Rp155.000
2	02/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	1	Rp22.000
3	03/12/2024	ID1	MARIANA	P10	SIAKO	B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	1	Rp35.500
3	03/12/2024	ID1	MARIANA	P10	SIAKO	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	10	Rp160.000
4	03/12/2024	ID1	MARIANA	P3	DELVIN	B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	3	Rp123.000
4	03/12/2024	ID1	MARIANA	P3	DELVIN	B04	LAMPU LED POPULED 40W	Rp47.500	3	Rp142.500
4	03/12/2024	ID1	MARIANA	P3	DELVIN	B21	STOP KONTAK VISALUX TIPE C	Rp16.000	7	Rp112.000
5	04/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B05	COLOKAN LISTRIK 3 SC	Rp68.000	1	Rp68.000
5	04/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000
7	05/12/2024	ID1	MARIANA	P2	RIKI	B17	KIPAS ANGIN MIYAKO 12 INCH	Rp198.000	1	Rp198.000
7	05/12/2024	ID1	MARIANA	P2	RIKI	B08	COLOKAN LISTRIK POLOS 3 SC	Rp120.000	1	Rp120.000
8	06/12/2024	ID1	MARIANA	P15	EFLON	B05	COLOKAN LISTRIK 3 SC	Rp68.000	1	Rp68.000
8	06/12/2024	ID1	MARIANA	P15	EFLON	B14	MESIN CUCI AQUA 8KG	Rp1.550.000	1	Rp1.550.000
9	07/12/2024	ID1	MARIANA	P4	HALIM	B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	2	Rp71.000
10	07/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B21	STOP KONTAK VISALUX TIPE C	Rp16.000	2	Rp32.000
10	07/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	2	Rp82.000
12	08/12/2024	ID1	MARIANA	P14	AHCHANG	B22	TELEVISI SAMSUNG 24 INCH	Rp1.556.000	1	Rp1.556.000
12	08/12/2024	ID1	MARIANA	P14	AHCHANG	B06	COLOKAN LISTRIK 4 SC	Rp72.000	1	Rp72.000
12	08/12/2024	ID1	MARIANA	P14	AHCHANG	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	1	Rp16.000
13	09/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B27	KIPAS ANGIN MINI	Rp35.000	3	Rp105.000
14	09/12/2024	ID1	MARIANA	P5	ARYA	B25	RICE COOKER MIYAKO 1,2 LITER	Rp278.000	1	Rp278.000
14	09/12/2024	ID1	MARIANA	P5	ARYA	B20	STOP KONTAK VISALUX TIPE B	Rp16.000	1	Rp16.000
15	11/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000
16	11/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B24	RICE COOKER MIYAKO 1 LITER	Rp248.000	1	Rp248.000
16	11/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	1	Rp16.000
17	11/12/2024	ID1	MARIANA	P2	RIKI	B22	TELEVISI SAMSUNG 24 INCH	Rp1.556.000	1	Rp1.556.000
17	11/12/2024	ID1	MARIANA	P2	RIKI	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	1	Rp16.000
18	11/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000
19	12/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B26	BLENDER MIYAKO 3 TABUNG	Rp298.000	1	Rp298.000
19	12/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B05	COLOKAN LISTRIK 3 SC	Rp68.000	1	Rp68.000

Gambar 8. Tampilan Query Penjualan Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

3) Pembuatan *Forms* pada Microsoft Access

Forms adalah antarmuka yang digunakan untuk mempermudah pengguna dalam menginput data ke dalam sistem. *Forms* yang telah dibuat antara lain:

a. Form Details Subform

Form ini digunakan untuk mencatat detail barang yang dibeli dalam suatu transaksi penjualan. *Subform* ini akan menampilkan informasi tentang barang, harga, dan jumlah barang yang dibeli secara otomatis setelah dipilih oleh pengguna.

FORM DETAIL Subform					FORM DETAIL Subform				
KODE BARANG	NAMA BARANG	HARGA JUAL	JUMLAH JUA	TOTAL JUAL	KODE BARANG	NAMA BARANG	HARGA JUAL	JUMLAH JUA	TOTAL JUAL
B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	1	Rp22.000	B10	COLOKAN LESTRIK POLOS 5 SC	Rp155.000	1	Rp155.000
B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000	B12	KULKAS AQUA 1 PINTU	Rp2.630.000	1	Rp2.630.000
B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000	B14	MESIN CUCI AQUA 8KG	Rp1.550.000	1	Rp1.550.000
B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000	B17	KIPAS ANGIN MIYAKO 12 INCH	Rp198.000	1	Rp198.000
B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000	B18	KIPAS ANGIN MIYAKO 16 INCH	Rp322.000	1	Rp322.000
B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	10	Rp160.000
B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	1	Rp16.000
B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	1	Rp35.500	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	1	Rp16.000
B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	2	Rp71.000	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	1	Rp16.000
B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	3	Rp106.500	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	3	Rp48.000
B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	1	Rp35.500	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	2	Rp32.000
B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	2	Rp71.000	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	10	Rp160.000
B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	2	Rp71.000	B20	STOP KONTAK VISALUX TIPE B	Rp16.000	1	Rp16.000
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	1	Rp41.000	B20	STOP KONTAK VISALUX TIPE B	Rp16.000	1	Rp16.000
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	3	Rp123.000	B20	STOP KONTAK VISALUX TIPE B	Rp16.000	1	Rp16.000
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	2	Rp82.000	B21	STOP KONTAK VISALUX TIPE C	Rp16.000	7	Rp112.000
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	2	Rp82.000	B21	STOP KONTAK VISALUX TIPE C	Rp16.000	2	Rp32.000
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	2	Rp82.000	B21	STOP KONTAK VISALUX TIPE C	Rp16.000	1	Rp16.000
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	2	Rp82.000	B21	STOP KONTAK VISALUX TIPE C	Rp16.000	5	Rp80.000
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	3	Rp123.000	B22	TELEVISI SAMSUNG 24 INCH	Rp1.556.000	1	Rp1.556.000
B04	LAMPU LED POPULED 40W	Rp47.500	3	Rp142.500	B22	TELEVISI SAMSUNG 24 INCH	Rp1.556.000	1	Rp1.556.000
B04	LAMPU LED POPULED 40W	Rp47.500	1	Rp47.500	B23	TELEVISI SAMSUNG 32 INCH	Rp1.980.000	1	Rp1.980.000
B04	LAMPU LED POPULED 40W	Rp47.500	2	Rp95.000	B24	RICE COOKER MIYAKO 1 LITER	Rp248.000	1	Rp248.000
B04	LAMPU LED POPULED 40W	Rp47.500	2	Rp95.000	B24	RICE COOKER MIYAKO 1 LITER	Rp248.000	1	Rp248.000
B05	COLOKAN LESTRIK 3 SC	Rp68.000	1	Rp68.000	B25	RICE COOKER MIYAKO 1,2 LITER	Rp278.000	1	Rp278.000
B05	COLOKAN LESTRIK 3 SC	Rp68.000	1	Rp68.000	B26	BLENDER MIYAKO 3 TABUNG	Rp298.000	1	Rp298.000
B05	COLOKAN LESTRIK 3 SC	Rp68.000	1	Rp68.000	B26	BLENDER MIYAKO 3 TABUNG	Rp298.000	1	Rp298.000
B06	COLOKAN LESTRIK 4 SC	Rp72.000	1	Rp72.000	B27	KIPAS ANGIN MINI	Rp35.000	3	Rp105.000
B06	COLOKAN LESTRIK POLOS 3 SC	Rp120.000	1	Rp120.000	B27	KIPAS ANGIN MINI	Rp35.000	10	Rp350.000
B09	COLOKAN LESTRIK POLOS 4 SC	Rp135.000	1	Rp135.000	B27	KIPAS ANGIN MINI	Rp35.000	15	Rp525.000
					B27	KIPAS ANGIN MINI	Rp35.000	1	Rp35.000

Gambar 9. Tampilan Forms Details Subform Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

b. Form Input Barang

Form ini digunakan untuk menginput data barang baru ke dalam sistem, seperti nama barang, harga, kategori, dan stok yang tersedia. Form ini mempermudah staf dalam menambah atau memperbarui data barang yang ada di toko

FORM INPUT BARANG

KODE BARANG: B01

NAMA BARANG: LAMPU LED POPULED 10W

HARGA BELI: Rp17.500

HARGA JUAL: Rp22.000

Gambar 10. Tampilan Forms Input Barang Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

c. Form Input Pelanggan

Form ini digunakan untuk memasukkan data pelanggan baru seperti kode pelanggan, nama, alamat, dan nomor kontak. Data ini diperlukan untuk memudahkan proses transaksi dan pembuatan laporan pelanggan.

Label	Value
NO PELANGGAN	P1
NAMA PELANGGAN	CUSTOMER
ALAMAT	KOTA BATAM
NO HP	-

Gambar 11. Tampilan Form Input Pelanggan Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

d. Form Input Penjual

Form ini digunakan untuk mencatat data karyawan penjual, termasuk nama dan ID penjual. *Form* ini juga memungkinkan untuk mengatur komisi atau insentif bagi penjual berdasarkan kinerja mereka.

Label	Value
ID PENJUAL	ID1
NAMA PENJUAL	MARIANA
JABATAN	ADMIN
NO HP	0823*****448

Gambar 12. Tampilan Form Input Penjual Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

e. Form Penjualan

Form ini digunakan untuk melakukan transaksi penjualan, mulai dari pemilihan pelanggan, pemilihan barang, hingga pencetakan kuitansi. *Form* ini menjadi tempat utama untuk input data transaksi.

FORM PENJUALAN

NOTA: 1
 TANGGAL: 02/12/2024
 ID PENJUAL: ID1
 NAMA PENJUAL: MARIANA
 NO PELANGGAN: P12
 NAMA PELANGGAN: SARI

KODE BARANG	NAMA BARANG	HARGA JUAL
B01	LAMPU LED 10W	Rp25.000

TOTAL BAYAR: 75000
 CETAK KUITANSI

Gambar 13. Tampilan Form Penjualan Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

f. Form Menu Utama

Form ini berfungsi sebagai navigasi utama aplikasi, yang mengarahkan pengguna ke *form-form* lain seperti form transaksi, form stok barang, atau *form* laporan. Menu ini mempermudah pengguna dalam mengakses berbagai bagian sistem aplikasi

MENU UTAMA APLIKASI PENJUALAN BARANG

FORM INPUT BARANG DAFTAR BARANG
 FORM INPUT PENJUAL DAFTAR PENJUAL
 FORM INPUT PELANGGAN DAFTAR PELANGGAN
 FORM PENJUALAN LAPORAN PENJUALAN
 KELUAR

Gambar 14. Tampilan Menu Utama Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

4) Pembuatan Laporan atau Reports pada Microsoft Access

Laporan digunakan untuk menampilkan informasi secara terstruktur yang dapat digunakan untuk evaluasi dan pengambilan keputusan. Laporan yang telah dibuat antara lain:

a. Daftar Barang

Laporan ini menampilkan seluruh data barang yang ada di toko, termasuk nama, harga, stok, dan kategori. Laporan ini digunakan untuk melihat stok barang secara keseluruhan.



KODE BARANG	NAMA BARANG	HARGA BELI	HARGA JUAL
B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp17.500	Rp22.000
B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp21.000	Rp35.500
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp26.000	Rp41.000
B04	LAMPU LED POPULED 40W	Rp32.000	Rp47.500
B05	COLOKAN LISTRIK 3 SC	Rp58.000	Rp68.000
B06	COLOKAN LISTRIK 4 SC	Rp65.200	Rp72.000
B07	COLOKAN LISTRIK 5 SC	Rp78.000	Rp80.000
B08	COLOKAN LISTRIK POLOS 3 SC	Rp105.500	Rp120.000
B09	COLOKAN LISTRIK POLOS 4 SC	Rp120.000	Rp135.000
B10	COLOKAN LISTRIK POLOS 5 SC	Rp130.000	Rp155.000
B11	COLOKAN LISTRIK POLOS 6 SC	Rp120.000	Rp165.000
B12	KULKAS AQUA 1 PINTU	Rp2.150.000	Rp2.630.000
B13	KULKAS AQUA 2 PINTU	Rp3.220.000	Rp3.988.000
B14	MESIN CUCI AQUA 8KG	Rp1.388.500	Rp1.550.000
B15	MESIN CUCI AQUA 10KG	Rp1.489.000	Rp2.010.000
B16	MESIN CUCI AQUA 12KG	Rp2.285.000	Rp2.895.000
B17	KIPAS ANGIN M'YAKO 12 INCH	Rp115.000	Rp198.000
B18	KIPAS ANGIN M'YAKO 16 INCH	Rp247.000	Rp322.000
B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp10.500	Rp16.000

Gambar 15. Tampilan Daftar Barang Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro

b. Daftar Pelanggan

Laporan ini berisi daftar pelanggan yang telah bertransaksi di toko, lengkap dengan informasi kontak mereka. Laporan ini memudahkan pihak toko untuk melakukan *follow-up* atau menawarkan promo kepada pelanggan tetap.



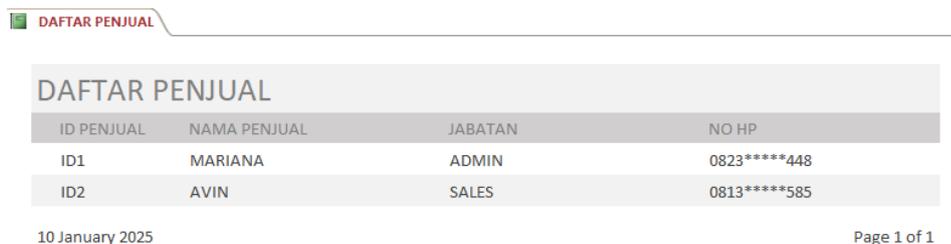
DAFTAR PELANGGAN

NO PELANGGAN	NAMA PELANGGAN	ALAMAT	NO HP
P1	CUSTOMER	KOTA BATAM	-
P10	SIAKO	KOTA BATAM	0852*****252
P11	MARCO	KOTA BATAM	0819*****160
P12	SARI	KOTA BATAM	0852*****648
P13	VIKCY	KOTA BATAM	0819*****367
P14	AHCHANG	KOTA BATAM	0852*****582
P15	EFLON	KOTA BATAM	0852*****642
P2	RIKI	KOTA BATAM	0823*****600
P3	DELVIN	KOTA BATAM	0822*****941
P4	HALIM	KOTA BATAM	0822*****131
P5	ARYA	KOTA BATAM	0822*****008
P6	MARSHANDA	KOTA BATAM	0878*****510
P7	PUJI SYAFITRI	KOTA BATAM	0895*****937
P8	MELATI	KOTA BATAM	0819*****528
P9	HENDRA	KOTA BATAM	0822*****905

Gambar 16. Tampilan Daftar Pelanggan Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro

c. Daftar Penjual

Laporan ini menampilkan seluruh data penjual yang bekerja di toko, termasuk nama dan ID penjual. Laporan ini digunakan untuk melihat kinerja penjual dan komisi yang berhak diterima.



DAFTAR PENJUAL

ID PENJUAL	NAMA PENJUAL	JABATAN	NO HP
ID1	MARIANA	ADMIN	0823*****448
ID2	AVIN	SALES	0813*****585

10 January 2025 Page 1 of 1

Gambar 17. Tampilan Daftar Penjual Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.

Sumber: Penulis (2024)

d. Kuitansi

Laporan ini berfungsi untuk mencetak kuitansi transaksi yang telah dilakukan, berisi informasi lengkap tentang barang yang dibeli, harga, dan total transaksi.

KUITANSI

NOTA: 1
 TANGGAL: 02/12/2024
 NAMA PENJUAL: MARIANA
 NAMA PELANGGAN: SARI

KODE BARANG	NAMA BARANG	HARGA JUAL	JUMLAH JUAL	TOTAL JUAL
B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	1	Rp41.000
B10	COLOKAN LISTRIK POLOS 5 SC	Rp155.000	1	Rp155.000
SUBTOTAL				Rp196.000

Gambar 18. Tampilan Kuitansi Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.
 Sumber: Penulis (2024)

e. Laporan Penjualan

Laporan ini berfungsi untuk merangkum seluruh transaksi penjualan dalam periode tertentu. Laporan ini membantu pemilik toko dalam melakukan analisis penjualan, serta merencanakan strategi penjualan di masa depan.

LAPORAN PENJUALAN

NO	TANGGAL	ID PENJUAL	NAMA PENJUAL	NO PELANGGAN	NAMA PELANGGAN	KODE BARANG	NAMA BARANG	HARGA JUAL	JUMLAH JUAL	TOTAL JUAL
1	02/12/2024	ID1	MARIANA	P12	SARI	B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	1	Rp41.000
2	02/12/2024	ID1	MARIANA	P12	SARI	B10	COLOKAN LISTRIK POLOS 5 SC	Rp155.000	1	Rp155.000
3	02/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	1	Rp22.000
4	03/12/2024	ID1	MARIANA	P10	SIAKO	B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	1	Rp35.500
5	03/12/2024	ID1	MARIANA	P3	DELVIN	B21	STOP KONTAK VISALUX TIPE C	Rp16.000	7	Rp112.000
6	03/12/2024	ID1	MARIANA	P3	DELVIN	B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	3	Rp123.000
7	03/12/2024	ID1	MARIANA	P3	DELVIN	B04	LAMPU LED POPULED 40W	Rp47.500	3	Rp142.500
8	04/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000
9	04/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B05	COLOKAN LISTRIK 3 SC	Rp68.000	1	Rp68.000
10	05/12/2024	ID1	MARIANA	P2	RIKI	B08	COLOKAN LISTRIK POLOS 3 SC	Rp120.000	1	Rp120.000
11	05/12/2024	ID1	MARIANA	P2	RIKI	B17	KIPAS ANGIN MIYAKO 12 INCH	Rp198.000	1	Rp198.000
12	06/12/2024	ID1	MARIANA	P15	EFLON	B05	COLOKAN LISTRIK 3 SC	Rp68.000	1	Rp68.000
13	06/12/2024	ID1	MARIANA	P15	EFLON	B14	MESIN CUCI AQUA 8KG	Rp1.550.000	1	Rp1.550.000
14	07/12/2024	ID1	MARIANA	P4	HALIM	B02	LAMPU LED POPULED 20W	Rp35.500	2	Rp71.000
15	07/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B03	LAMPU LED POPULED 30W	Rp41.000	2	Rp82.000
16	07/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B21	STOP KONTAK VISALUX TIPE C	Rp16.000	2	Rp32.000
17	08/12/2024	ID1	MARIANA	P14	AHCHANG	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	1	Rp16.000
18	08/12/2024	ID1	MARIANA	P14	AHCHANG	B22	TELEVISI SAMSUNG 24 INCH	Rp1.556.000	1	Rp1.556.000
19	08/12/2024	ID1	MARIANA	P14	AHCHANG	B06	COLOKAN LISTRIK 4 SC	Rp72.000	1	Rp72.000
20	09/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B27	KIPAS ANGIN MINI	Rp35.000	3	Rp105.000
21	09/12/2024	ID1	MARIANA	P5	ARYA	B25	RICE COOKER MIYAKO 1,2 LITER	Rp278.000	1	Rp278.000
22	09/12/2024	ID1	MARIANA	P5	ARYA	B20	STOP KONTAK VISALUX TIPE B	Rp16.000	1	Rp16.000
23	11/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B01	LAMPU LED POPULED 10W	Rp22.000	2	Rp44.000
24	11/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	1	Rp16.000
25	11/12/2024	ID1	MARIANA	P1	CUSTOMER	B24	RICE COOKER MIYAKO 1 LITER	Rp248.000	1	Rp248.000
26	11/12/2024	ID1	MARIANA	P2	RIKI	B19	STOP KONTAK VISALUX TIPE A	Rp16.000	1	Rp16.000

Gambar 19. Tampilan Laporan Penjualan Sistem Aplikasi Penjualan Microsoft Access pada Mega Prima Elektro.
 Sumber: Penulis (2024)

Proses Implementasi Luaran

Setelah tahapan perancangan selesai, langkah selanjutnya adalah implementasi sistem aplikasi penjualan yang telah dikembangkan di Mega Prima Elektro. Proses implementasi dilakukan secara bertahap untuk memastikan kelancaran penggunaan sistem oleh pemilik dan karyawan toko.

1) Tahap Pertama

Pada tahap pertama, dilakukan instalasi dan konfigurasi aplikasi penjualan berbasis Microsoft Access. Sistem dipasang di komputer yang digunakan oleh pihak toko dan seluruh tabel, query, *form*, dan laporan yang telah dirancang dimasukkan ke dalam aplikasi. Selain itu, data barang, pelanggan, dan penjual diinput untuk memastikan sistem dapat berjalan dengan lancar

2) Tahap Kedua

Setelah sistem terinstal, tahap kedua melibatkan pelatihan kepada pemilik dan para staff toko. Mereka diberikan pemahaman mengenai cara mengoperasikan aplikasi, termasuk bagaimana menginput transaksi penjualan, mengelola stok barang, dan mencetak laporan. Pada tahap ini juga dilakukan pengujian fungsionalitas aplikasi untuk memastikan bahwa semua fitur berjalan dengan baik, dan tidak ada kesalahan dalam proses transaksi

Kondisi Setelah Implementasi

Setelah aplikasi penjualan berbasis digital ini diimplementasikan, berbagai perbaikan dan perubahan nyata dapat dilihat dalam operasional Mega Prima Elektro. Implementasi ini memberikan dampak positif baik untuk pengelolaan stok, transaksi penjualan, laporan keuangan, hingga kegiatan operasionalnya. Berikut adalah hasil yang telah dicapai setelah implementasi:

1) Pengelolaan Stok yang Lebih Efisien dan Akurat

Sebelumnya, Mega Prima Elektro menghadapi tantangan besar dalam mengelola stok barang. Proses pencatatan stok yang dilakukan secara manual memungkinkan terjadinya kesalahan dalam pembaruan data, yang pada gilirannya menyebabkan ketidaksesuaian antara barang yang ada dengan yang tercatat. Hal ini sering kali menyebabkan kelebihan atau kekurangan stok yang merugikan perusahaan. Misalnya, apabila barang yang seharusnya habis tidak tercatat dengan baik, toko bisa kehabisan barang yang sangat dibutuhkan pelanggan. Setelah penerapan sistem aplikasi penjualan, setiap transaksi yang terjadi langsung tercatat dan mempengaruhi pembaruan stok secara otomatis. ***Real-time update*** pada stok memungkinkan pemilik dan staf toko untuk memantau kondisi persediaan barang dengan lebih mudah dan cepat. Sistem ini juga mengurangi kesalahan manusia dalam pembaruan data, sehingga memungkinkan Mega Prima Elektro untuk mengelola stok dengan lebih akurat. Misalnya, jika jumlah barang yang terjual melebihi batas stok yang tersedia, sistem akan memberikan notifikasi atau peringatan otomatis untuk melakukan *restock*. Hal ini memastikan ketersediaan barang lebih terjamin.

2) Pencatatan Transaksi Penjualan yang Lebih Akurat dan Cepat

Sebelum sistem aplikasi diterapkan, transaksi penjualan di Mega Prima Elektro masih dilakukan secara manual, yang rentan terhadap kesalahan dalam pencatatan data. Proses pencatatan yang memakan waktu tersebut sering menyebabkan ketidakcocokan antara jumlah uang yang diterima dengan jumlah yang tercatat di sistem. Hal ini tentunya menambah kerumitan dalam pembuatan

laporan keuangan dan juga mempengaruhi kredibilitas toko. Dengan sistem aplikasi yang baru, setiap transaksi penjualan dicatat secara otomatis begitu pembayaran diterima. Sistem ini terintegrasi dengan *database* yang memungkinkan pencatatan transaksi menjadi lebih cepat dan akurat. Pemilik dan staf toko dapat dengan mudah mengakses **rekap transaksi penjualan** yang lengkap, yang akan memudahkan mereka dalam memantau aliran kas dan menganalisis performa penjualan. Selain itu, sistem ini dapat menghasilkan laporan transaksi secara otomatis, baik harian, mingguan, atau bulanan, yang mempermudah pemilik untuk melihat tren penjualan dan membuat keputusan yang lebih tepat.

3) Penyederhanaan dan Otomatisasi Laporan Keuangan

Salah satu aspek yang paling penting dalam pengelolaan bisnis adalah **laporan keuangan**. Sebelum adanya sistem aplikasi ini, proses pembuatan laporan keuangan memakan waktu yang cukup lama dan sering kali penuh dengan kesalahan. Laporan keuangan harus dibuat secara manual, yang menyulitkan pemilik dalam mendapatkan gambaran yang jelas tentang kondisi keuangan toko. Dengan adanya sistem aplikasi penjualan berbasis Microsoft Access, laporan keuangan dapat dihasilkan secara otomatis berdasarkan data yang telah tercatat. Pemilik dapat melihat performa keuangan toko dengan lebih transparan, termasuk mengetahui pendapatan, pengeluaran, serta laba yang dihasilkan. Dengan demikian, sistem ini mengurangi ketergantungan pada pencatatan manual dan memberikan pemahaman yang lebih baik tentang kondisi keuangan toko.

4) Peningkatan Pengalaman Pelanggan

Dengan adanya sistem yang lebih efisien, pelanggan Mega Prima Elektro juga merasakan dampaknya dalam hal **pelayanan yang lebih cepat** dan **produk yang lebih mudah diakses**. Sebelumnya, pelanggan sering kali mengeluhkan lamanya proses transaksi dan ketidakpastian mengenai ketersediaan stok barang. Sebagai contoh, ketika pelanggan ingin mencari dan membeli barang tertentu namun tidak menemukannya, staf toko harus memeriksa stok barang secara manual di rak atau Gudang yang memakan waktu cukup lama. Setelah implementasi sistem aplikasi ini, proses transaksi menjadi jauh lebih cepat. Dengan sistem yang terintegrasi, **pencatatan penjualan** dan **pembayaran** dapat dilakukan dalam waktu singkat. Selain itu, staf toko tidak perlu lagi khawatir tentang ketersediaan stok karena sistem akan memberikan informasi terkini mengenai status barang yang tersedia. Jika barang yang dicari pelanggan habis, sistem dapat memberikan notifikasi untuk segera melakukan *restock*, sehingga pelanggan dapat merasa puas karena barang yang mereka inginkan selalu tersedia. Hal ini berkontribusi pada pengalaman berbelanja yang lebih baik, yang pada gilirannya meningkatkan **kepuasan pelanggan**.

5) Evaluasi dan Monitoring Kinerja Karyawan

Setelah implementasi, dilakukan evaluasi untuk memastikan aplikasi berjalan dengan baik sesuai dengan kebutuhan toko. Seluruh staf dapat menggunakan aplikasi dengan lancar setelah pelatihan yang diberikan, dan mereka merasa lebih terbantu dalam melakukan pekerjaan sehari-hari. Berdasarkan **feedback** yang diterima dari pemilik dan staf, aplikasi telah terbukti membantu meningkatkan efisiensi operasional toko, mengurangi kesalahan manual, dan memudahkan dalam pembuatan laporan keuangan. Pemilik juga memberikan masukan untuk

perbaikan lebih lanjut, seperti pengembangan fitur untuk **notifikasi stok** atau **pelaporan keuangan yang lebih detail**.

4. Simpulan

Penerapan sistem aplikasi penjualan berbasis Microsoft Access di Mega Prima Elektro telah meningkatkan efisiensi operasional dan transparansi keuangan. Sistem ini memungkinkan pengelolaan stok secara real-time, pencatatan transaksi yang cepat dan akurat, serta pembuatan laporan keuangan otomatis. Dampak positifnya mencakup peningkatan pengalaman pelanggan melalui proses transaksi yang lebih lancar, pengelolaan stok yang efisien, dan mendukung pengambilan keputusan yang lebih tepat bagi pemilik usaha. Untuk pengembangan lebih lanjut, disarankan penambahan fitur seperti notifikasi stok rendah dan dashboard visual untuk ringkasan data penting. Peningkatan keamanan melalui password dan backup rutin juga diperlukan. Selain itu, pelatihan berkala bagi staf dan dukungan teknis akan memastikan penggunaan aplikasi yang optimal. Sistem ini juga dapat diperluas untuk mendukung layanan purna jual, seperti pencatatan garansi dan perbaikan, guna memberikan nilai tambah bagi pelanggan.

5. Daftar Pustaka

- Dumalang, J. M., Montolalu, C. E. J. ., & Lapihu, D. (2023). Perancangan UI/UX Aplikasi Penjualan Makanan berbasis Mobile pada UMKM di Kota Manado menggunakan metode Design Thinking. *Jurnal Ilmiah Informatika Dan Ilmu Komputer (JIMA-ILKOM)*, 2(2), 41–52. <https://doi.org/10.58602/jima-ilkom.v2i2.19>
- Febriyantoro, M. T., & Arisandi, D. (2018). Pemanfaatan Digital Marketing Bagi Usaha Mikro, Kecil Dan Menengah Pada Era Masyarakat Ekonomi Asean. *JMD: Jurnal Riset Manajemen & Bisnis Dewantara*, 1(2), 61–76. <https://doi.org/10.26533/jmd.v1i2.175>
- Hesniati, H., & Vernando, L. (2024). Perancangan Sistem Keuangan Pada Sunli Variasi Menggunakan Aplikasi Microsoft Access. *Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat Nusantara*, 5(1), 460–465. <https://doi.org/10.55338/jpkmn.v5i1.2526>
- Itan, I., & Meiviana, M. (2024). Implementasi Sistem Akuntansi Keuangan Berbasis Microsoft Access pada UMKM Marina Samudra Stationery. *Journal Of Human And Education (JAHE)*, 4(4), 777–787. <https://doi.org/10.31004/jh.v4i4.1323>
- Komalasari, S. P., Mazelfi, I., Isra, L. A., Aulia, N. S., Ramadhani, Z., Dzaky, A., Agustin, H., Masri, R. S., & Wendari, T. P. (2024). Pembuatan Aplikasi Pencatatan Penjualan dan Pembelian pada UMKM 45 Cake n Donat dengan Microsoft Access. *Buletin Dharmas Andalas*, 1(1), 18–25. <https://doi.org/10.25077/bda.v1i1.4>
- Marheni, D. K., & Kristina, K. (2024). Pembuatan Sistem Pencatatan Stok Pada Toko Agung Jaya Dengan Menggunakan Aplikasi Microsoft Access. *EJOIN: Jurnal Pengabdian Masyarakat*, 2(2), 470–478. <https://doi.org/10.55681/ejoin.v2i2.2388>
- Marheni, D. K., & Sherry, S. (2024). Penerapan Sistem Informasi Inventaris Berbasis Microsoft Access pada UMKM Casa Baker. *BERNAS: Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat*, 5(2), 1437–1447. <https://ejournal.unma.ac.id/index.php/bernas/article/view/8759%0Ahttps://ejournal.unma.ac.id/index.php/bernas/article/download/8759/4703>
- Nugrahani, F. (2014). *Metode Penelitian Kualitatif dalam Penelitian Pendidikan Bahasa*. Solo: Cakra Books.

- Putri, L. A., Said, M. I., Mustari³, R., & Hasan, M. (2023). Analisis Pemasaran Digital Barang Elektronik: Pada Toko Computer Di Yogyakarta. *INTELEKTIVA*, 4(07), 34–50.
- Raharjo, N. P., & Rofiuddin, M. (2022). Strategi Digital Marketing Dalam Pengembangan Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) di Desa Bringin Kecamatan Montong Kabupaten Tuban. *Widya Cipta: Jurnal Sekretari Dan Manajemen*, 6(2), 168–175. <https://doi.org/10.31294/widyacipta.v6i2.12754>
- Sahidin. (2015). Metode Penelitian BAB III. *Biomass Chem Eng*, 49(23–6), 40–68.
- Syariat, M., & Samsudin. (2020). Sistem Informasi Penjualan Pada Toko Faisal Elektronik 2 Indragiri Hilir Berbasis Web. *Jurnal Perangkat Lunak*, 2(1), 51–62. <https://doi.org/10.32520/jupel.v2i1.1084>
- Wekke, I. S. (2019). *Metode Penelitian Sosial* (I, Issue October 2019). Gawe Buku.